



Sus fracasos en la industria del aluminio en Venezuela son el aval de su megaproyecto en Colombia

Descripción

En los últimos meses una noticia recorrió la costa caribe colombiana: la futura construcción de la Ciudadela del Aluminio, el primer proyecto de reducción de aluminio en Colombia, capaz de generar más de 70.000 empleos y producir más de 520.000 toneladas al año de aluminio primario.

Es una noticia para celebrar, sobre todo en una zona económicamente deprimida, como lo es la escogida para el emprendimiento: Toló, Departamento de Sucre, a unos 130 kilómetros al suroeste de Cartagena de Indias.

Lo llamativo de la buena nueva, aplaudida por el gobernador regional, Héctor Olimpo Espinosa, así como por parlamentarios y caciques de los clanes políticos locales, es que quien la porta es un venezolano que viene de participar en un proyecto similar, pero fracasado.

Se llama Carlos Eduardo Santiago DaSilva, accionista de la empresa Neo Aluminio Colombia, que recién en 2021 obtuvo la aprobación de prefactibilidad de su proyectada planta. Abogado venezolano de 41 años, su nombre es conocido en Guayana, asiento de la industria pesada y, en particular, de la del aluminio.

En 2009, durante el arranque todavía incipiente de las inversiones de los fondos binacionales que pactó el gobierno del entonces presidente Hugo Chávez, Carlos Santiago Da Silva aterrizó en Puerto Ordaz, estado Bolívar, como asesor legal de China Aluminium International Engineering (Chalieco), la empresa asiática que la República contrató por casi 900 millones de dólares para expandir la industria del aluminio.

[CONTRATO CHINALCO](#) by [ArmandoInfo](#) on Scribd

Pero a 14 años de distancia, se tiene que ni CVG Aluminios del Caroní (Alcasa), ni CVG Venezolana de Aluminio (Venalum), producen o transforman aluminio primario hoy. De esas empresas del estado venezolano, CVG Alcasa es la que, mientras tanto, ha radicado en tribunales una demanda de indemnización por 120 millones de dólares contra Carlos Santiago DaSilva.

¿Qué pasó en estos años para que naufragara el proyecto industrial que prometía la transformación del sector aluminio en Venezuela y que, en cambio, transformó a Carlos Eduardo Santiago Da Silva en un magnate empresarial en Colombia?

La revisión de documentos oficiales suscritos en el marco del Fondo Chino-Venezolano, una iniciativa en la que **Armando.info** participó en alianza con el Centro de Investigación Chino-Latinoamericano Fundación Andrés Bello, permite reconstruir buena parte de esa historia.

Juez y parte

Quienes conocen a Carlos Eduardo Santiago Da Silva lo califican como un lobbista que llegó a Guayana por un vínculo familiar tangente con Carlos y Herman Escarrá, los hermanos abogados -el primero, ya difunto- del oficialista Partido Socialista Unido de Venezuela (PSUV). En su cronología de LinkedIn, la red social de reclutamiento de profesionales, el propio Santiago relata que su relación, en rol de asesor, con la china Chalieco comenzó en 2009 a través de Corporación Handel, una empresa suya registrada en el estado Miranda el 11 de junio de 2010, según el Registro Nacional de Contratistas (RNC), con una razón social amplia que va desde la importación de equipos quirúrgicos y la consultoría informática, hasta la compra y venta de materia prima de material metálico, no metálico, así como insumos para la industria de hidrocarburos.

Datos obtenidos para **Armando.info** por el Proyecto de Reportaje de la Corrupción y el Crimen Organizado (Occrp, por sus siglas en inglés) concluyen que Carlos Santiago Da Silva registró 16 empresas entre 2009 y 2021 en Venezuela, Colombia, Brasil, Estados Unidos y España. Cinco de estas empresas están dedicadas al sector aluminio, y el resto a ramas diversas que incluyen la venta de autos, construcción y bienes raíces.

Su perfil se hizo público en Guayana apenas en 2015, en una nota de *Crisol*, un periódico interno de la Corporación Venezolana de Guayana (CVG), donde apareció junto a su primo, Vincenzo Bianco, [como representantes de Chalieco](#), aunque Santiago atribuye ese título que el reportaje les concede a una interpretación errónea: "No puede haber representación de una empresa estatal fuera de China que no sea de ellos mismos. Lo que nosotros tenemos con Corporación Handel era una asesoría", dijo en entrevista con **Armando.info**.

de Proyectos, Jesús Méndez, el gerente de Administración y Finanzas, Gerardo Espinoza y la Consultora Jurídica, Jenny Marianny; mientras que por Chalieco, estuvieron Ma Ning, vicepresidente, y Bi Lin, gerente General del departamento de Negociaciones Internacionales.

Adicionalmente, en representación de la Corporación Venezolana de Guayana, asistieron la gerente General de Gestión Empresarial, Hazzar González, y la Coordinadora Técnica de Proyectos del Fondo Chino, Carmen Rodríguez.

También, los representantes de Chalieco en Venezuela, Vincenzo Bianco y Carlos Santiago, presenciaron el referido Acto.

Ma Ning indicó que una vez concretada esta Acta de Inicio, Chalieco cumplirá puntualmente con el cronograma de ejecución del contrato, a la vez que exaltó las relaciones diplomáticas entre el Gobierno chino y el Gobierno venezolano, y el acercamiento entre Chalieco y CVG Venalum, que han permitido mantener intercambios para la

Chalieco ay
el compron
relaciones, c
y equipam
de tres año
mil tonelad
capacidad i

El presidente
manifestó: "q
que este p
por todos
para recupe
porque es e
la masa labo

Planes para
La gerencia
gerencia
planes asoc
celdas, que
V Línea, con
un año y me
celdas nuev
180 celdas
Paralelamer
construcción

Edición del periódico interno de CVG Venalum, Crisol, publicada en enero de 2015.

Pero, en realidad, durante el período que va de 2009 a 2015, más allá de su rol de asesor de Chalieco, Santiago estaba construyendo una presencia rotunda en el negocio del aluminio. En el

intervalo, se convirtió también en contratista del Estado y socio de clientes regulares de la industria del aluminio. La pirueta, que revisada podría desafiar los límites del conflicto de intereses, también ayuda a entender el proceso por el que el abogado venezolano se reinventó como un magnate del aluminio, ahora con presencia en Colombia.

Carlos Eduardo Santiago Da Silva pasó de ser un simple asesor externo de Chalico, empresa china a la que el Estado confiaba la misión de reactivar y expandir el sector del aluminio, a ser parte activa en el mismo sector al que venía a recuperar. Juez y parte, Santiago compró acciones en empresas transformadoras, se asoció con empresarios influyentes del sector que también eran subcontratistas del Fondo Chino, y actuó como ejecutor de uno de los contratos de la inversión china en Alcasa, todo en un período de siete años.

En 2014, por ejemplo, Santiago DaSilva compró acciones en la empresa contratista del Estado, Comercial Técnica Aluminio CTA, una productora de rines para vehículos del grupo Suramericana de Aleaciones (Sural). Tanto Sural como CTA fueron fundadas en 1986 por el empresario venezolano Alfredo Riviere Villamizar, pionero de la transformación de aluminio en Guayana y uno de los mayores compradores de metal de la región, conocido por sus estrechas relaciones con el dos veces expresidente, el fallecido Carlos Andrés Pérez.

Esa transacción de 2014 la completó a través de Zebila Investments SL, empresa incorporada en España por Rovira Gerard García Gassull como representante, y Amicorp de España como administrador único. Amicorp es una transnacional de servicios financieros, legales y de administración de patrimonios.

Hasta ese año, CTA sólo estaba dedicada a la importación y exportación de piezas fundidas de aleaciones de aluminio, pero luego amplió su cometido a asesoría en materia de ingeniería y ejecución de proyectos para la recuperación de aluminio de celdas. En 2017, Santiago DaSilva, y su hermano, Mervin José Santiago DaSilva, compraron 100% de las acciones y, dos años después, le cambiaron el nombre a Corporación Handel CV SL, un nombre homónimo en España a la registrada antes en Venezuela, con la que había asumido la asesoría con los chinos, pero con un propósito diferente: adquisición, tenencia, disfrute, administración, dirección, gestión, de títulos valores y acciones.


En 2015, Santiago se asoció como accionista de una empresa con [Jesús Vergara Betancourt](#), un proveedor de materias primas de Alcasa y Venalum, cliente recurrente de aluminio primario a través de las empresas de Vergara Group y subcontratista de las inversiones del Fondo Chino.

Juntos, a través de sus empresas Commevensa, de Vergara, y Corporación Handel, de Santiago, crearon el Consorcio Quantum que, de acuerdo con la cláusula primera de su acta constitutiva, tenía por objeto la compra, venta, exportación, importación, diseño, fabricación, comercialización de equipos para el sector siderúrgico, aluminio e industrial en general. En Panamá, a su vez, [crearon una sociedad espejo](#).

Vergara no solo era un cliente, *trader*, sino también proveedor de insumos. En varios de esos roles había ocupado los vacíos dejados por otras empresas que, como las internacionales Glencore o Noble, por años acapararon el mercado local de compra y venta de aluminio.

En 2020, Vergara fue detenido por la Dirección General de Contrainteligencia Militar (Dgcim). Posteriormente liberado, nunca se dieron a conocer de manera oficial las razones de su arresto.

armando.info


GERARDO A. MORENO T.
ABR 06 2013
INPRE 146910

DOCUMENTO CONSTITUTIVO DEL "C

Entre la Sociedad Mercantil **COMMVENSA, C.A.** inscrita en el Registro Mercantil de la Circunscripción Judicial de Puerto Ordaz, en fecha Primero de Marzo de 2013, inscrita en el **REGMERPRIBO**, siendo su última modificación en la Circunscripción Judicial del Estado Bolívar con fecha dieciocho (18) de Marzo del año 2013, bajo el Nro. [REDACTED] representada por su Presidente **JESUS ALFR** titular de la Cedula de Identidad N° V- [REDACTED] y **CORPORACION HANDEL C.A.**, domiciliada en [REDACTED] debidamente inscrita en el Registro Mercantil de Puerto Ordaz, Distrito Capital y Estado Miranda, bajo el Nro. Once (11) de Junio del año 2010, representada por **EDUARDO SANTIAGO DA SILVA**, titular de [REDACTED] que de ahora en adelante se denominará [REDACTED] han convenido en constituir un consorcio que se regirá por las siguientes cláusulas:

CLAUSULA PRIM

DENOMINACION, DOMICILIO, C

LAS CONSORTES han convenido en asociarse en la ejecución de [REDACTED] de empresas que se denominara **CONSORCIO** [REDACTED] en Puerto Ordaz, Municipio Caroní del Estado Bolívar, en la ejecución de los siguientes [REDACTED] forma conjunta, en la ejecución de los siguientes [REDACTED]

Documento constitutivo del Consorcio Quantum registrado tanto en Puerto Ordaz, Venezuela, como en Panamá.

Además de estas sociedades, Santiago también figuraba como empleado de la empresa Alusur, una contratista de Alcasa, en la que cotizaba para el Instituto Venezolano de los Seguros Sociales (IVSS) hasta 2019, y cuyo principal accionista es su primo, Timoteo Martínez DaSilva. Este último aseguró a la reportera de **Armando.info** que Alusur prestaba servicios a CVG Alcasa en la supervisión de proyectos de Chalieco, la asesorada por Santiago DaSilva, quien, según la misma versión, al aparecer en la nómina de Alusur pretendía ubicarse en una posición que le permitiera cotizar al Seguro Social, de cara a su eventual jubilación.

Martínez DaSilva dijo, en entrevista para este reportaje, que no recordaba qué tipos de trabajos hicieron en específico a través de Alusur, pero insistió en que se trataba de actividades de supervisión amparadas por un contrato pequeño, de menos de 50.000 dólares.

A su vez, Martínez DaSilva participaba, con 30% de acciones, como socio de otra empresa junto con su primo: Valcor Comunicaciones, con sede en la Torre Empresarial Atlantis, en el corazón de la ciudad de Puerto Ordaz, en Ciudad Guayana. El edificio se convirtió en una especie de sede de Chalieco en Puerto Ordaz, porque allí Carlos Santiago DaSilva les arrendaba un espacio, confirma Timoteo Martínez DaSilva. Por eso, con frecuencia, era común ver allí al entonces presidente de Alcasa, Ángel Marcano, y dirigentes de su fracción sindical.

Según Martínez DaSilva, rentar las oficinas de Valcor a los chinos era un valor agregado que prestaba Corporación Handel como parte de su servicio de asesoría para Chalieco. “Yo me imagino que Chalieco le pagaba por ser representante y, dentro de eso, estaba tenerle oficinas tanto aquí [Ciudad Guayana] como en Caracas”, declaró.

Valcor se dio a conocer en 2016 por haber obtenido entonces la administración *ad hoc* del diario *Nueva Prensa de Guayana*. En España, la empresa está registrada con el nombre Desarrollo e Inversiones Valcor, SL y, desde 2017, su socio único es Carlos Santiago DaSilva.

Vidas paralelas

Desde su llegada al poder, el chavismo, a la vez que se empezaba a copar Pdvsa, también se concentró en controlar las empresas básicas de Guayana. Claro, eran las fuentes primera y segunda de aportes al PIB de Venezuela.

Bajo la tutela de la CVG, se encuentra un conglomerado de estatales, tanto extractoras y procesadoras, de bauxita, hierro y oro, así como de productoras de materias primas y productos semiterminados a partir del hierro, acero y el aluminio. Si alguna vez constituyeron el núcleo de las promesas de un futuro de progreso para el país, ya entrado el s. XXI, las fábricas daban pérdidas por una mezcla de desinversión y mala gerencia. Era común que los presidentes de las estatales del *holding* de la CVG pidieran recurrentes auxilios financieros al Ejecutivo Nacional. Entre 2009 y 2011, las empresas del aluminio, en particular, se endeudaron con la transnacional Glencore como prestamista, para tener dinero fresco para las operaciones diarias; para pagar esos desembolsos, comprometieron su producción. En 2013, el presidente Nicolás Maduro debía garantizar que mantendría por dos años las minas de las empresas con recursos de Pdvsa.

En ese contexto de déficit crónico, la inversión de China llegó como un salvavidas, pero así como llovían promesas de lo que se haría con esos recursos, pululaban las disputas por el control político de las inversiones.

armando.info



armando.info

Protesta de trabajadores del sector aluminio en Ciudad Guayana en reclamo de inversiones para empresas básicas. Crédito: Clavel Rangel

Resultaba decisivo, por lo tanto, no solo quién controlaba la presidencia de CVG sino también la de las empresas filiales. En el caso del aluminio, un nombre clave para ello fue el de Ángel Marcano.

Ángel Bautista Marcano Castillo, quien comenzó como trabajador en la Siderúrgica del Orinoco (Sidor) y pronto pasó a las filas del chavismo con el ascenso de Hugo Chávez al poder, se convirtió en la ficha de Nicolás Maduro en la región. Al frente de la Fuerza Bolivariana de Trabajadores (FBT) se asumió como el brazo político-sindical del Partido Socialista Unido de Venezuela (PSUV) en el estado Bolívar.

armando.info

armando.info



Ángel Bautista Marcano Castillo, como presidente de CVG Alcasa y presidente de la Corporación del Aluminio. Foto: William Urdaneta

Con el endoso de Maduro, Marcano, que a la postre resultaría electo gobernador del estado Bolívar en 2021 para el período 2022-26, logró la destitución del entonces presidente de Alcasa, Elio Sayago, un técnico de base que se opuso a las negociaciones con Chalieco. En 2011, por ejemplo, Sayago había denunciado "precios exorbitantes" en la propuesta presentada por Chalieco para Alcasa.

Durante 40 días, Marcano y su grupo sindical lideraron una huelga en Alcasa exigiendo la destitución de Sayago sin que nadie del gobierno la impidiera, como en cambio sí era usual con grupos sindicales de la oposición.

armando.info



Protesta de la fracción del sindicato Fuerza Bolivariana de Trabajadores y Movimiento 21 contra el entonces presidente de Alcasa, Elio Sayago. Foto: William Urdaneta

Cuando Marcano asumió la presidencia de Alcasa y de la Corporación del Aluminio, entonces los puntos de cuenta del Banderas al Fondo Chino comenzaron a fluir. No solo fue en lo sucesivo presidente de Alcasa, sino también presidente Corporación Nacional del Aluminio (Corpoalum) en mayo de 2013; en 2014 miembro ejecutivo de comité del sector aluminio de la Corporación de Guayana y en 2016, después de haberse desprendido de Alcasa para optar a una curul en la Asamblea Nacional, volvió a la presidencia de CVG Alcasa. En las últimas elecciones regionales de 2021, resultó electo gobernador del estado Bolívar.

Corpoalum desplazó a la Corporación Venezolana de Guayana (CVG) y pasó a tener ocho empresas tuteladas (Alcasa, Venalum, Alunasa, Alucasa, Carbonorca, Bauxilum, Serlaca y Rialca), tres de ellas (Alcasa, Venalum y Serlaca) con una inversión del Fondo Conjunto Chino que, oficialmente, sumaba 1.124 millones de dólares.

La parábola de Ángel Marcano en la política coincide con la expansión de los negocios de Carlos Santiago DaSilva en el sector del aluminio. Y probablemente no fue casualidad.

Ángel Marcano era el presidente de Alcasa, y después del aluminio. Cada vez que tenía que agarrar aluminio, para transformar, o hacer cualquier cosa, pasabas por allá. Pero yo con Ángel, obviamente, como comprenderás? Yo vivo en los Estados Unidos, y yo, por OFAC [*Oficina de Control de Activos Extranjeros*], no puedo ni comunicarme con cualquiera de ellos. Y la relación que había era? Bueno, tu vida depende de la aprobación de un político, dice Santiago DaSilva en entrevista telefónica.

La ruptura

El clímax de las relaciones entre Carlos Santiago DaSilva, Alcasa y Chalieco llegó a finales de 2019. Entonces Desarrollo e Inversiones Valcor, registrada en España, participó en las operaciones de CVG Alcasa, en proyectos financiados por el Fondo Chino y ejecutados por Chalieco.

Pero de acuerdo a lo registrado en el expediente [Exp. N° 2019-0214](#), poco antes de eso, el 1° de octubre de 2019, la Sala Político-Administrativa del Tribunal Supremo de Justicia (TSJ) había recibido una demanda de CVG Alcasa contra Desarrollo e Inversiones Valcor S.L. la compañía española de Santiago DaSilva, por incumplimiento de contrato e indemnización de daños y perjuicios contractuales. La acción venía acompañada de una solicitud de medida cautelar de embargo preventivo, que la magistrada Bárbara Gabriela César Siero otorgó.

Se referían al contrato suscrito el 17 de noviembre de 2016, un año antes de que DaSilva adquiriera el total de las acciones de la empresa española, entre el presidente de Alcasa, Ángel Marcano, y Valcor, para el servicio de modificación, acondicionamiento y puesta en marcha del Laminador en Caliente CLESIM COSIM, un área clave para los productos semiterminados del aluminio. Con el contrato, Valcor desplazaba en la provisión de ese servicio a la alemana Achenbach Buschhatten GMBH & CO KG, (AB).

[Demanda de Alcasa contra Valcor](#) by [ArmandoInfo](#) on Scribd

Inicialmente dice la exposición de motivos de la demanda se había resuelto autorizar la suscripción del contrato comercial entre Alcasa, Chalieco y el contratista alemán, pero luego, sin que el documento de demanda explique las razones, Alcasa se reunió con los dueños de Valcor porque esta tenía la posibilidad, experiencia en trabajos y suministros.

A pesar de esa afirmación, la verdad era que el objeto social que Valcor asentó en el registro mercantil de España no la conectaba con esa área industrial, sino que, según reza en el documento de constitución de 2014, se dedicaría a la adquisición, venta o disposición por cualquier título, tenencia, disfrute, administración, dirección, gestión de títulos valores y/o acciones representativos de los fondos propios de sociedades, entre otros.

Aun así, el 7 de diciembre de 2016, Marcano firmó la autorización para contratar con la empresa Desarrollos e Inversiones Valcor S.L. por un monto de algo más de 12,26 millones de dólares. Seguros La Occidental, del empresario Víctor Vargas, sirvió de fiadora solidaria y principal pagadora de Desarrollo e Inversiones Valcor.

De acuerdo al relato de su consultora jurídica, en 2017 Alcasa emitió órdenes a Chalieco para que hiciera un primer y segundo pagos al proyecto, lo que en suma correspondía a 80% del precio contractual. Una vez que se hizo efectivo el segundo pago, la empresa [Valcor] decidió no continuar con los trabajos.

Como resultado, el 21 de enero de 2020, la presidenta de la Sala Político-Administrativa del TSJ, María Carolina Ameliach Villarroel, declaró procedente una medida cautelar de embargo preventivo por más de 104 millones de dólares. La demanda de Alcasa recae, desde el 4 de marzo de 2020, sobre Seguros La Occidental, fiadora del contrato.

Aunque Santiago DaSilva dice que salió del país en 2017, su primo, Timoteo Martínez DaSilva, sostiene que fue en 2019, y que desde entonces sus relaciones se rompieron. El proyecto del periódico [Nueva Prensa de Guayana] quedó a medias y, de verdad, a mí me ha dejado bastantes cargas allí en el momento de su partida, dijo.

Santiago habla

Por su parte, desde el extranjero, Carlos Santiago DaSilva accedió a hablar por teléfono para esta historia. Asegura que mucho de los negocios en los incurrió resultaron mal por tonto y que, a pesar del desenlace de su participación en Alcasa y Venalum como asesor de Chalieco, tiene la conciencia tranquila. Quiere dejar ese período atrás porque dice que no lo define, pero afirma que lo que ocurría con las inversiones era un esquema putrefacto del que decidió salir al darse cuenta. Yo no estoy avergonzado de lo que hice, ni estoy orgulloso, ni estoy feliz ni triste, simplemente es lo que es, dice.

Lo primero en lo que insiste es que su asociación con la empresa Quantum, de Jesús Vergara, fue una desgracia de la que pidió salir a la primera oportunidad que tuvo (aunque, según los expedientes de la empresa en el registro de Panamá, fue destituido en 2019). Afirma también que aceptó la sociedad porque supuestamente, si nosotros podíamos conseguir materia prima en

China, por relaciones que había con Chalieco, se podía poner materia prima en las celdas. Las celdas se podían recuperar, y Jesús [Vergara] controlaba entre comillas Venalum, y ese aluminio se podía transformar. Y con esos cantos de sirena yo le dije: â??Okay, dale, vamos a recuperar esa empresaâ??â?•.

Sin embargo, remacha, al mes le pidió salir de la empresa al darse cuenta de lo que llama â??marramuciasâ??â?•. â??No tuve una sola reunión con Quantum. No hay un acta donde pueda constar que yo estuve en una reunión y hasta metieron a mi primo, Vincenzo Bianco. Fue una desgracia en mi vida esa empresaâ??â?•.

Sobre otro de sus negocios, Desarrollo e Inversiones Valcor â?? que resultó demandada por Alcasaâ?? sostiene que la aceptó porque era una oferta que también â??sonaba bienâ??â?•, pero que, como descubriría, en realidad se trataba de un contrato que, en la práctica, tenía otro objeto: obtener bolívares del diferencial cambiario con transformadores locales, de lo cual señala directamente a la empresa Prot cnica. â??Cuando me doy cuenta de eso, automáticamente ya me salgo, Â¿no?â??â?•, subraya. â??Me vi envuelto en un objeto de empresa que yo no estaba buscando, la verdadâ??â?•.

La consecuencia de ese esquema es que, señala, no hubo â??fondo [chino] porque se est n destinando por otro esquema a financiar nómina, pues bueno, no hay fondo pues, te los tumbanâ??â?•.

Según Santiago DaSilva, el mecanismo de dólares en el mercado negro para obtener bolívares era simple. â??Hay transformadores [de aluminio] reales e irreales. Tienes los transformadores tradicionales, los que de verdad usaban metal, y los nuevos, o los de paquete o los de maletín. Entonces, a partir de todo el contrato del esquema chino, la subcontratista, parte de las empresas que trabajaban para Chalieco, que son los de Prot cnica, Terra, ellos reciben los dólares, hacen parte del trabajo, triangulan con algunos transformadores que existen, otros que no existen, y así se va pagando nómina y pagando de todoâ??â?•.

Se refiere a la empresa Estudios de Ingeniería Prot cnica, una empresa registrada en la década de los 80, que ejecut  también los proyectos de mayor envergadura del Fondo Chino, tanto de Alcasa como Venalum y que, a su vez, subcontrató con Jesús Vergara para la ejecución de la inversión asiática. Su fundador y principal accionista desde 1982 es el venezolano Salvador José Barbera Sansone, nombrado por Finlandia como cónsul honorario el 28 de junio de 2010 para los estados Bolívar, Sucre, Monagas y Delta Amacuro, y quien no respondió a una solicitud de entrevista para este reportaje.

Santiago DaSilva se aferra a su versión de que todos esos mecanismos eran entonces desconocidos por A I, y que cuando se entera de ellos, empieza a cortar relaciones. â??Eso es un esquema que obviamente involucra aluminio y dólares del Fondo Chino. T  puedes ver las estructuras all . Yo no tengo ninguna estructura que se asemeje a esto. Me ofrecieron esa vaina de Valcor para mi desgracia, porque lo que hizo fue arruinarme, igual que la otra cuestión que me ofrecieron de Quantum. Nunca fui a una reunión y también me trajo cola a eso, por tonto, porque la verdad que uno se mete en eso por tontoâ??â?•.

Los dos pagos que Alcasa sostiene que le hizo, DaSilva sostiene que nunca le llegaron. â??All  solamente se ejecut  el anticipo. ( !) Creo que eran tres millones y algo, si mal no recuerdo. Y ya. Lo demás fue retenido en el Fondo Chino, no se ejecut , y después ya de all  no supe qué pas â??â?•

•.

A pesar de lo que él llama "experiencias", y solo un período de su vida, DaSilva se considera un emprendedor exitoso. Y apalanca ese éxito en el desempeño de otras empresas que lidera: Neo Rodas SA (2016); Neo Steel (2020), algunas de ellas con sede en Colombia, y en 2016 Neo Group LLC Aluminio Colombia: GALTCO (Green Aluminum Transformation for Colombia), la empresa con la que ahora promete crear la Ciudadela del Aluminio.

Ni Protónica, ni Quantum, ni el entonces presidente de Alcasa, ahora gobernador de Bolívar, Ángel Marcano, respondieron a solicitudes de información sobre este caso.

Segundo aire

Mientras los proyectos en Venezuela se apagaban, y tras la salida de Carlos Eduardo Santiago DaSilva de Venezuela, comenzaron sus apariciones en redes sociales. En 2020, DaSilva comenzó a [publicitar Galtco](#), el proyecto de aluminio que ahora pretenden crear en Colombia, a partir de conversaciones que calificó como "muy productivas" entre ProColombia, una agencia gubernamental del gobierno colombiano para promover las exportaciones e inversiones, y Neo Group.

armando.info



Reunión entre la ministra colombiana Ximena Lombana (MINCIT) y el equipo de Galtco.
Foto: Proyecto Galtco

A pesar de sus inversiones en [Argentina](#), realmente sus aspiraciones recientes están concentradas en Colombia, a juzgar por la publicidad del proyecto Galtco. Jesús Imery, expresidente de Bauxilum, y exgerente de CVG Venalum, ahora es parte del proyecto Neo Colombia como *Senior Aluminum Advisor*. A finales de 2020, publicó un artículo en el mostraba las ventajas comparativas de Colombia, que titulaba: [Colombia, el chico nuevo en el bloque de los países productores de aluminio](#).

La senadora colombiana Karina Espinosa [es una de las aliadas de este proyecto](#), pero el gran promotor es el gobernador de Sucre, Héctor Olimpo Espinosa Oliver, del Partido Liberal, a quien en noviembre de 2022 la Procuraduría General de Colombia le abrió una investigación por presuntas irregularidades en el desarrollo del un proyecto de mejoramiento de la vía Berrugas - San Onofre y Ramal del Rincón del Mar, en el municipio de San Onofre, reseñó el diario *El Heraldo* de Colombia. La apertura de la investigación coincide con los últimos tuits de Carlos Santiago y Galtco, entre noviembre y diciembre de 2022.

Realizamos productivo encuentro entre bancada de parlamentarios de Sucre y representantes de la firma @galtco para socializar megaproyecto con el que se construirá la fábrica de aluminio más grande del país en Tolú, publicó Olimpo el 17 de noviembre de 2022. Desde entonces, y al menos públicamente, no se ha vuelto a saber nada más de la buena nueva.

Fecha de creación

2023/04/29